

Wer verkaufen will, muss auch verhandeln können

Birgit Hauser setzt auf nachhaltige Kundenbeziehungen statt auf den "one big deal".



Die Kunst, erfolgreich zu verhandeln und andere für sich zu gewinnen, ist heute für alle, die auf der Karriereleiter nach oben steigen wollen, zu einer Schlüsselqualifikation geworden.

Verhandeln ist mehr, als nur einen guten Deal zu machen. Verhandeln ist die Kunst, den anderen zu überzeugen. Erfolgreiche Verhandler suchen konsequent nach Lösungen, die für beide Seiten attraktiv sind. Und sie gewinnen - strategisch klug - durch langfristig profitable Geschäftsbeziehungen. Birgit Hauser zeigt Ihnen, wie das geht.

Die 44-Jährige ist Exklusivpartnerin der Expertin und Autorin Dr. Melanie Billings-Yun. Neugierig geworden? Werfen Sie jetzt schon einen Blick ins neue Jahr. Birgit Hauser stellt Ihnen einen [Kalender für das Jahr 2012](#) zum kostenlosen Download zur Verfügung.

Das Unternehmen ...

... erarbeitet maßgeschneiderte Lösungen für seine Kunden, die von der Kompetenz und internationalen Erfahrung profitieren.

Der Unterschied zu anderen ist, ...

... dass ich konsequent den Kundennutzen im Fokus habe. Das ist der Grund, warum mich meine Geschäftspartner weiter empfehlen.

Das Unternehmen ist erfolgreich, ...

... weil meine Kunden durch maßgeschneiderte Workshops und individuelle Lösungen profitieren und sie ihrerseits durch meine Dienstleistung erfolgreich bleiben/werden.

Ein gute Unternehmerin ...

- ... sollte wissen, wie sie für ihre Kunden größtmöglichen Wert schaffen kann.
- ... sollte an dem Freude haben, was sie tut.
- ... sollte betriebswirtschaftliche Kenntnisse mitbringen.

Alles hinschmeißen wollte ich ...

... noch nie.

In fünf Jahren ...

... möchte ich zu den bekanntesten Trainern und Speakern im deutschsprachigen Raum gehören.

Übrigens...

... findet am 9. und 10. März 2012 der nächste offene Workshop "In fünf Schritten zum Verhandlungserfolg oder, warum Sie den Bären nicht füttern sollten" in Innsbruck statt. Die Anmeldung läuft bereits.

Rückfragen:

Birgit Hauser HR Beratung
Fischer am See
6611 Heiterwang
T 05674 20 26 4
E hauser@birgit-hauser.com
W www.birgit-hauser.com